

ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ

ФОНД «ПЕДАГОГИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ «ПЕРВОЕ СЕНТЯБРЯ»

УТВЕРЖДАЮ

Президент Образовательного учреждения
Фонда «Педагогический университет
«Первое сентября»



Соловейчик А.С.

«21» февраля 2019 г.

**Рабочая программа модульного курса по программе дополнительного образования
«Искусство договариваться, или Как понять других людей и донести свою точку зрения»**

Автор:

Арсланьян Валерия Петровна,
кандидат психологических наук, доцент

Москва

2019 г.

1. Характеристика программы

1.1. Цель реализации программы: совершенствование личностных и профессиональных компетенций слушателей в области коммуникации.

1.2. Совершенствуемые компетенции

№ п/п	Компетенции	Направление подготовки: педагогическое образование
		Код компетенции 44.03.01 Бакалавриат
1	Способностью проектировать траектории своего профессионального роста и личностного развития	ПК-10
2	Способность к самоорганизации и самообразованию	ОК-6

1.3. Планируемые результаты обучения

№ п/п	Знать – Уметь	Направление подготовки: педагогическое образование
		Код компетенции 44.03.01 Бакалавриат
1	Знать: технологии и способы коммуникации Уметь: проектировать траекторию своего профессионального роста и личностного развития на основе коммуникативных технологий	ПК-10
2	Знать: способы и возможности самоорганизации и самообразования Уметь: использовать возможности самоорганизации и самообразования	ОК-6

Категория слушателей: уровень образования – ВО, область профессиональной деятельности – дошкольное, начальное, основное, среднее образование.

Форма обучения: заочная, с применением дистанционных технологий.

Общая трудоемкость дисциплины: 6 академических часов.

2. Содержание программы

2.1. Учебный план

№ п/п	Наименование раздела	Всего, час.	Вид учебных занятий,			Форма контроля	Трудоемкость
			Лекции и	Практ. занятие	Самост. работа		
1	Искусство договариваться, или Как понять других людей и донести свою точку зрения	5 ч. 35 мин.	5.35	0	0	Ответы на вопросы к разделу	5 ч. 35 мин.
2	Итоговая аттестация	25 мин.				Онлайн-тестирование	25 мин.
	Итого						6 часов

3. Формы аттестации и оценочные материалы

3.1. Промежуточный контроль. Задания промежуточного контроля размещены в тексте курса.

3.2. Итоговая аттестация

Форма: онлайн-тестирование с мгновенной обратной связью.

Оценка: зачет/незачет

Примерные задания:

1. Перед началом переговоров важно правильно для себя определить цель, которая должна быть сформулирована (отметьте лишнее) ...

- а) в позитивном выражении (без частицы «не»)
- б) отрицательном выражении (с частицей «не»)
- в) измеримых параметрах (содержит критерии достижения результата)
- г) поведенческих терминах (что нужно сделать)

2. Определите, какое выражение содержит правильное формулирование цели:

- а) стать успешным
- б) обеспечить себе будущее
- в) доказать свой профессионализм
- г) подготовить документы для прохождения аттестации на высшую квалификационную категорию

3. Определите, какое выражение содержит ошибку в формулировании цели.

- а) «Не провалиться на экзамене»
- б) «Получить оценку «отлично»
- в) «Подготовить конспект лекций для сдачи экзамена»
- г) «Выучить учебный материал по теме»

4. Организационно-педагогические условия реализации программы

Учебно-методическое и информационное обеспечение программы

1. Бакирова Г.Х. Тренинг управления персоналом. – СПб.: Речь, 2004. – 400 с.

2. Кинг Л. Как разговаривать с кем угодно, когда угодно и где угодно. Пер. с англ. – 6-е изд. – М: Альпина Паблишерз, 2011. – 204 с.

3. Искусство договариваться. 6 правил-шагов от Уильяма Юри. URL: <http://www.namewoman.ru/psichologiya-lichnosti/iskusstvo-dogovarivatsya-6-pravil-shagov-ot-uilyama-uri> [Дата обращения: 12.04.2019]

Материально-технические условия реализации программы

Компьютер или ноутбук с программным обеспечением.

Свободный доступ в интернет.